



Directrice ou Directeur développement de marché | Head of Business Development

(Temps plein | Full Time)

English will follow

Euforia

Euforia est la référence qui centralise conseils, informations, produits et services permettant aux aidants de proches atteints d'Alzheimer de trouver des solutions pratiques, utiles, dignes et innovantes.

Description de poste

Nous sommes à la recherche d'une personne avide de défis! Tu as des bonnes capacités de communication et tu as de la facilité à cerner les besoins des clients ? Un peu de compétition amicale ne t'intimide pas et tu aimerais une opportunité pour te dépasser? Joins-toi à l'équipe! Ce poste est centré sur le développement de relations d'affaires et requiert beaucoup d'entregent.

En te joignant à l'équipe, tu feras partie d'un groupe de personnes qui veulent faire une réelle différence dans la qualité de vie de nos aînés et de leurs proches aidants. Nous avons à cœur le "bien vieillir"; c'est notre mission sociale!

Nous nous engageons à offrir un milieu de travail inclusif. Nous encourageons tout le monde à poser sa candidature!

À quoi ressemblera ton nouveau rôle ?

- Développer et entretenir des relations avec les partenaires d'affaires existants;
- Prospecter et charmer les partenaires potentiels;
- Cerner les besoins et présenter des offres de service adéquates;
- Être agile et s'adapter aux changements du marché;
- Avoir un impact direct sur les résultats financiers d'Euforia;
- Accomplir de façon ponctuelle les tâches administratives reliées aux ventes;
- Mettre sur pied une planification efficace pour atteindre les objectifs fixés;
- Atteindre et surpasser ses objectifs de ventes.

Tes qualifications:

- Une solide expérience en vente ou en développement des affaires;
- Aimer relever des défis et dépasser tes records personnels!
- La capacité à traduire les stratégies en actions concrètes et à les mettre en œuvre;

- Excellentes habiletés relationnelles et de communication;
- S'exprimer aisément en français et en anglais, tant à l'oral qu'à l'écrit;
- Avoir la fibre entrepreneuriale;
- Être une personne axée sur les résultats; organisée et méthodique; qui aime aller au bout des choses;
- Performer dans un environnement de travail très dynamique;
- La capacité à réfléchir de manière stratégique, à identifier, analyser et fournir des solutions d'analyse de rentabilisation à des problèmes complexe;
- Tu as de l'expérience dans le domaine de la santé (CLSC, CHSLD, etc.) ou des résidences de soins longue durée privée (un atout important).

À quoi ressemble ta future équipe ?

Tu travailleras en étroite collaboration avec notre VP ventes et marketing pour atteindre des objectifs de ventes ambitieux dans un esprit collaboratif.

Quels sont les nouveaux défis qui attendent votre équipe ?

- Déterminer des objectifs ambitieux de vente et identifier les moyens de les atteindre.
- Identifier les prospects les plus intéressants et les plans de match pour les convaincre de choisir notre entreprise.
- Faire de chaque contact avec nos partenaires un moment pertinent et adapté à leur réalité.
- Collaborer à l'évolution de notre CRM.

Particularité chez l'équipe Euforia:

- Nous voulons offrir des mesures incitatives! Tu auras un salaire de base et une **commission** (selon la performance).
- La possibilité d'évoluer dans une entreprise innovante en pleine croissance.

Disponibilités souhaitées:

- Il s'agit d'un poste à temps plein qui s'effectuera majoritairement en **télétravail** pour le moment.
- Disponibilité pour des événements (congrès, colloques, etc.) à l'extérieur des heures de bureau régulières.
- Ce poste requiert des déplacements fréquents entre les villes et régions du Québec.

Pourquoi te joindre à l'équipe Euforia ?

- Faire une réelle différence dans la qualité de vie de nos aînés et de leurs proches aidants;
- La possibilité d'évoluer dans une entreprise innovante en pleine croissance;
- Joindre une petite équipe qui mise sur la collaboration;
- Un climat de travail énergisant et positif;
- Un horaire de travail flexible;

- Des activités d'équipes stimulantes à l'image des passions diverses des membres de l'équipe (à distance pour le moment).

Pour soumettre votre candidature, veuillez envoyer votre CV et une lettre de motivation à talent@eugeria.ca.

N'hésitez pas à nous contacter si vous avez des questions.

De plus, si vous êtes intéressé.e à travailler chez Egeria, mais que ce poste n'est pas celui que vous recherchez, nous vous invitons à prendre contact avec nous ! Nous recherchons des collègues qui partagent notre vision, nous aimerions vous rencontrer !

Head of Business Development

(Temps plein | Full Time)

Egeria

Egeria is a leading one-stop shop providing advice and action-oriented solutions to all Canadian caregivers of people with Alzheimer's and cognitive impairment.

Job Description

We are looking for someone who is eager for a challenge! Do you have good communication skills and are you good at identifying customer needs? A little friendly competition doesn't intimidate you and you would like an opportunity to surpass yourself? Join the Egeria team! This position is focused on developing business relationships and requires a lot of interpersonal skills.

By joining the team, you will be part of a group of people who want to make a real difference in the quality of life of our seniors and their caregivers. We have "aging well" at heart; it is our social mission!

We are committed to providing an inclusive work environment. We invite everyone to apply!

What will your new role look like?

- Develop and maintain relationships with existing business partners;
- Prospect and charm potential partners;
- Identify customer needs and present adequate service offers;
- Be agile and adapt to market changes;
- Have a direct impact on Egeria's financial results;
- Complete administrative tasks related to sales on a punctual basis;
- Implement effective planning to reach the set objectives;
- Meet and surpass sales objectives.

Your qualifications:

- Solid experience in sales or business development;
- Enjoy taking on challenges and surpassing your personal records!
- The ability to translate strategies into concrete actions and to implement them;
- Excellent interpersonal and communication skills;
- Fluency in French and English, both written and spoken;
- Entrepreneurial mindset;
- Results-oriented, organized and methodical; Likes to see things through to the end;
- Perform in a very dynamic work environment;
- The ability to think strategically, identify, analyze and provide effective solutions to complex problems;
- You have experience in the healthcare field (CLSC, CHSLD, etc.) or in private long-term care residences (an important asset).

What does your future team look like?

You will work closely with our VP Sales and Marketing to achieve ambitious sales goals in a collaborative spirit.

What new challenges await your team?

- Set ambitious sales targets and identify the means to achieve them.
- Identify the most interesting prospects and the game plans to convince them to choose our company.
- Make each contact with our partners a relevant moment adapted to their reality.
- Collaborate in the evolution of our CRM.

Distinguishing features of the Euforia team:

- We want to offer incentives! You will receive a base salary and commission (based on performance).
- The opportunity to evolve in an innovative and growing company.

Work schedule:

- This is a full-time position which will be mostly teleworking for the time being.
- Availability for events (conventions, symposiums, etc.) outside of regular office hours.
- This position requires frequent travel between cities and regions of Quebec.

Why join the Euforia team?

- To make a real difference in the quality of life of our seniors and their caregivers;
- The opportunity to evolve in an innovative and growing company;

- Join a small team that relies on collaboration;
- An energizing and positive work climate;
- A flexible work schedule;
- Stimulating team activities that reflect the diverse passions of the team members (at a distance for the moment).

To submit your application, please send your resume and cover letter to talent@eugeria.ca.

Do not hesitate to contact us if you have any questions.

In addition, if you are interested in working at Eugeria but this is not the position you are looking for, we invite you to get in touch with us! We are looking for colleagues who share our vision, we would like to meet you!